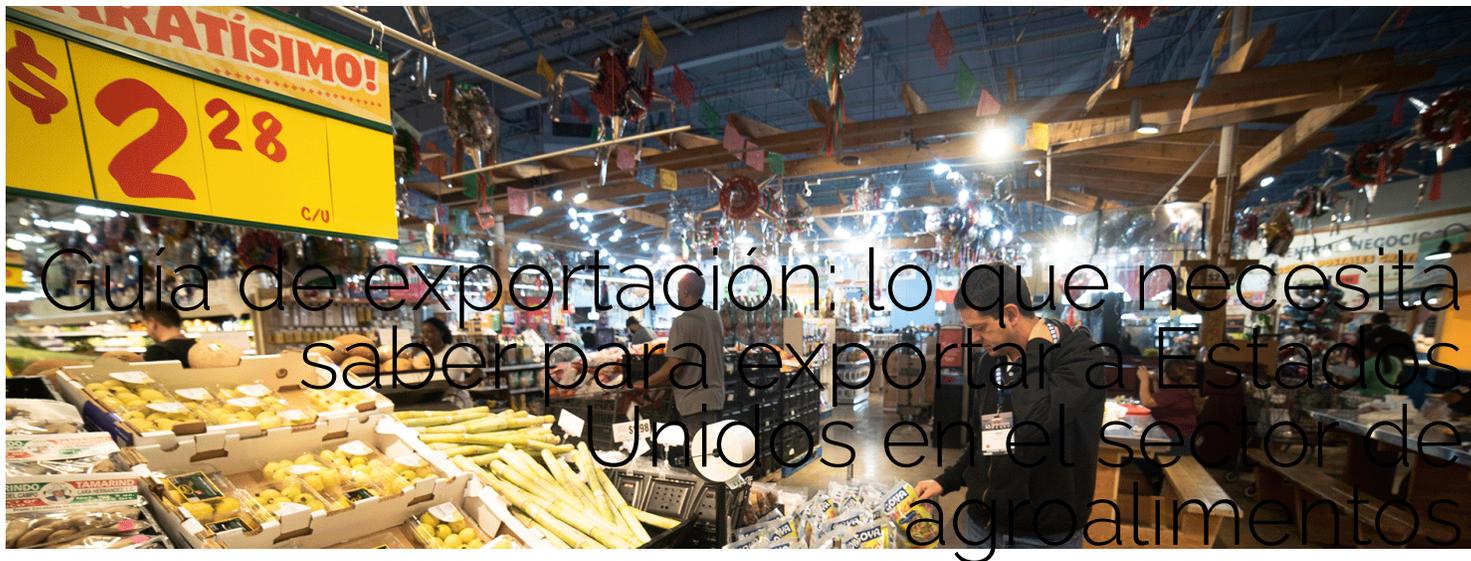


[\(/Inicio \(/\)\)](#) » [Noticias \(/noticias\)](#) » Guía de exportación: lo que necesita saber para exportar a Estados Unidos en el sector de agroalimentos



Imágenes ([https://procolombia.co/noticias/galeria?type\\_1-gallery\\_images](https://procolombia.co/noticias/galeria?type_1-gallery_images))

Podcasts ([https://procolombia.co/noticias/galeria?type\\_1-gallery\\_audio](https://procolombia.co/noticias/galeria?type_1-gallery_audio))

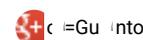
Videos ([https://procolombia.co/noticias/galeria?type\\_1-galeria](https://procolombia.co/noticias/galeria?type_1-galeria))

Casos de éxito ([https://procolombia.co/noticias/galeria?type\\_1-casos\\_de\\_xito](https://procolombia.co/noticias/galeria?type_1-casos_de_xito))

[Español \(/guia-de-exportacion-lo-que-necesita-saber-para-exportar-estados-unidos-en-el-sector-de-agroalimentos\)](#) [English](#)

Exportaciones (/tags/exportaciones-o)

compártelo

Fecha de  
mensaje:**29**  
Marzo  
2023

## ProColombia y la Universidad de Miami desarrollaron una guía para exportar a Estados Unidos. Aquí le explicamos cómo hacerlo en cinco pasos.

El sector colombiano de agroalimentos es uno de los principales motores de la economía del país y uno de los puntos de referencia por el que nos identifican en el exterior. Este es el caso de Estados Unidos. Las cifras que reflejan que el 27% de las exportaciones colombianas en los últimos cinco años han estado dirigidas hacia el gigante norteamericano.

Para orientar su proceso y apoyar sus oportunidades de crecimiento a través del comercio con Estados Unidos, ProColombia desarrolló una guía completa para exportar alimentos al principal socio comercial de Colombia. Este instructivo presenta ocho sectores clave con un potencial de crecimiento significativo en el mercado estadounidense:

1. Panadería/molinería
2. Café/derivados
3. Productos lácteos
4. Cereales
5. Confitería azucarera
6. Aceites y grasas
7. Frutas/verduras procesadas
8. Productos de acuicultura/pesca

Con este instructivo, los exportadores, empresarios y emprendedores del sector agrícola podrán navegar con facilidad por el proceso de llegada hacia el principal importador del mundo. Para acceder al documento completo haga clic aquí.

Algunas tendencias que deberían tener en cuenta los exportadores al momento de pensar en Estados Unidos como destino para sus productos son:

- Las etiquetas limpias indican que los alimentos se preparan con colores y sabores naturales.
- Colombia tiene una gran oportunidad por su oferta en sabores exóticos y nuevos, que marcan la agenda de consumo en Estados Unidos en tartas, galletas y pasteles.
- El aumento de la demanda de productos sostenibles dará lugar a un incremento sustancial del mercado de alimentos de origen vegetal.

## ¿Qué habilidades hay que desarrollar?

Exportar en el sector agroalimentario requiere de un importante conjunto de habilidades y atributos que le permitirán desarrollar un proceso eficiente y productivo. Según información de la oficina comercial de ProColombia en Estados Unidos, más allá de la perspicacia empresarial y el pensamiento estratégico, los empresarios que se dedican a la exportación de productos agroalimentarios deben perfeccionar también sus habilidades socioemocionales, si desean lograr sus metas de exportación.

Junto con la comunicación y la negociación, la inteligencia sociocultural juega un papel fundamental a la hora de determinar el éxito de un exportador al relacionarse con mercados internacionales. Estar en contexto con las costumbres, los valores y las normas de los compradores extranjeros, permite a los empresarios llegar a acuerdos que den resultados significativos.

Establecer buenas relaciones con los canales de distribución en el extranjero requiere empatía con los distintos niveles de regulación, resolución creativa de problemas y brindar un servicio al cliente de alta calidad. Tener talento para conectar con los clientes en el exterior es esencial para aumentar la visibilidad de la marca en los mercados extranjeros. El desarrollo de estas habilidades aumenta las oportunidades de crecimiento de las exportaciones, tanto en los mercados maduros como en los que acaban de empezar a exportar artículos al mercado mundial.

Estas son cinco habilidades importantes que los empresarios colombianos deben desarrollar:

- Comunicación eficaz: estar en capacidad de compartir ideas y discutir temas con otros profesionales dentro del sector de alimentos.
- Capacidad de contexto: entender cómo se establecen relaciones comerciales en Estados Unidos, implica entender que el país tiene 50 estados y cada uno tiene tradiciones y dinámicas de

implica entender que el país tiene sus costumbres y cada uno tiene tradiciones y maneras de relacionamiento que pueden llegar a ser muy diferentes entre sí.

- Toma de decisiones rápidas y rentables: evaluar y decidir las maneras más oportunas de mover productos a través de fronteras nacionales.
- Equipo de trabajo: contar con personas dispuestas a sumar al cumplimiento del objetivo final y reaccionar a situaciones inusuales con capacidad de adaptación.
- Visión a largo plazo: planificar el futuro de su negocio y pensar en grande para establecer metas ambiciosas con base en los proyectos de exportación.

ProColombia cuenta con una amplia oferta de servicios a los empresarios colombianos interesados en exportar agroalimentos a Estados Unidos. Entre estos servicios están el asesoramiento técnico, entrenamiento, simulaciones de costos logísticos, estudios de mercado y la medida, relacionamiento con contactos comerciales, asistencia para promover la presencia de los productos en el extranjero, misiones comerciales, reuniones con compradores y eventos especializados. Estos servicios ayudan a los empresarios colombianos a obtener una mayor visibilidad en el mercado internacional y maximizar las oportunidades existentes.

- Calle 28 No 13A - 15 Piso 35-36 Bogotá - Colombia + SERVICIO AL CIUDADANO + PREGUNTAS FRECUENTES + CONTACTO
- +57 601 5600100 - Fax: +51 601 5600104 + ALTERNATIVAS + PREGUNTAS FRECUENTES + CONTACTO
- Lunes a Viernes 8:30 a.m. - 5:30 p.m. + PREGUNTAS FRECUENTES (HTTPS://WWW.FIDUCOLDEX.COM/COSEFOS/DENUNCIAS) + TRABAJE CON NOSOTROS

Descargas

+ INFORME DE SOSTENIBILIDAD (H1)

Condiciones de uso (<https://procolombia.co/condiciones-de-uso>) Acerca del sitio (<https://procolombia.co/acerca-del-sitio>)

Sitio para niños (<https://procolombia.co/ninos/procolombia-ninos>) Política de privacidad y manejo de datos (<https://procolombia.co/habeas-data-aviso-de-privacidad>)